**PRACTICA FINAL**

**EMPREMDIMIENTO E INNOVACION**

**Seleccione la respuesta correcta:**

1. **Es el proceso de crear, desarrollar y gestionar un nuevo negocio, proyecto i iniciativa con el objetivo de generar valor, innovación y oportunidades económicas.**
2. **Emprendedor**
3. **Emprender**
4. **Lluvia de ideas. Respuesta**
5. **Son tres tipos de emprendedores**
6. **Pensativo, visionario, intuitivo**
7. **Inversionista, empresario y social**
8. **Especialista, persuasivo y por azar Respuesta**
9. **Son tres tipos de emprendedores según sus perfiles**
10. **Empresario, inversionista, especialista**
11. **Social, por azar, por necesidad**
12. **Intuitivo, empresario, por azar Respuesta**
13. **Las características, como emprender, debido a circunstancias fortuitas, encontrar negocios por casualidad, estar dispuesto a probar suerte, pertenece al tipo de emprendedor**
14. **Especialista**
15. **Por azar**
16. **Intuitivo Respuesta**
17. **Las características como emprendedor, de influir en los demás, convincente y carismático, sabe cómo presentar ideas.**
18. **Intuitivo**
19. **Apasionado**
20. **Persuasivo Respuesta**
21. **Es una técnica eficaz para estimular el pensamiento creativo y general ideas**
22. **Lluvia de ideas**
23. **Emprender**
24. **Propuesta de valor Respuesta**
25. **Es el conjunto de beneficios que un negocio ofrece a sus clientes para resolver sus problemas y satisfacer sus necesidades de forma única**
26. **Emprender**
27. **Lluvia de ideas**
28. **Propuesta de valor Respuesta**
29. **El precio, marca e innovación son tipo de**
30. **Propuesta de valor**
31. **Emprendimiento**
32. **Lluvia e ideas Respuesta**
33. **Se basa en la reputación y el reconocimiento de la marca para atraer clientes y generar lealtad**
34. **Innovación**
35. **Emprendimiento**
36. **Lluvia de ideas Respuesta**
37. **La diferenciación competitiva, la atracción y retención de clientes, claridad de mensaje como el enfoque en las necesidades son**
38. **Importancia de la propuesta de valor**
39. **Tipo de propuesta de valor**
40. **Empresas con propuestas de valor Respuesta**
41. **Es el momento para llevar a a cabo una idea empresarial y obtener ganancias**
42. **Emprender**
43. **Oportunidad de negocio**
44. **Oportunidad de empresa Respuesta**
45. **Es una situación o circunstancia con potencial, para generar un beneficio o ventaja para esa empresa**
46. **Lluvia de ideas**
47. **Emprendimiento**
48. **Oportunidad de empresa Respuesta**
49. **Son tipo de oportunidades de empresas**
50. **Innovación, franquicias y diversificación**
51. **Franquisia, marketing digital y por azar**
52. **Adquisiciones, innovación y curiosidad Respuesta**
53. **El tipo de oportunidades de empresas que se caracteriza por expandir la línea de productos o servicios existentes en el mercado nuevo o diferente**
54. **Diversificación**
55. **Adquisición**
56. **Marketing digital Respuesta**
57. **Es el tipo de préstamo que solo se paga intereses mensuales u el capital al vencimiento del préstamo**
58. **Préstamo de consumo**
59. **Factoring**
60. **Línea de crédito Respuesta**
61. **El pro o el beneficio de mejorar su flujo de caja, cediendo sus facturas**
62. **Factoring**
63. **Leasing**
64. **Crowdfunding Respuesta**
65. **Es el contrato mediante el cual una empresa utiliza un bien por un periodo determinado a cambio de pagos periódicos**
66. **Factoring**
67. **Arrendamiento financiero o leasing**
68. **Créditos gubernamentales Respuesta**
69. **Es una ventaja de adquirir una deuda**
70. **Obtener liquidez de forma casi inmediata**
71. **Intereses moratorios, embargos y juicios**
72. **Comisiones altas de acuerdo al tipo de deuda Respuesta**
73. **Se refiere al plan estratégico que supondría la elaboración de nuevas ideas, productos o servicios**
74. **Lluvia de ideas**
75. **Factoring**
76. **Proyectos de innovación Respuesta**
77. **Son métricas esenciales que ayudan a medir el éxito y el progreso del proyecto de innovación**
78. **Gestión de recursos**
79. **Evaluación de desempeño**
80. **Indicadores claves de rendimiento (KPI) Respuesta**